

RICHARD ALBERTO ITRIAGO PARICAGUAN

Golfo de San Lorenzo #53, Interno 402-B, Colonia Tacuba
Delegación Miguel Hidalgo, CP 11410, Distrito Federal, Ciudad de México, México

Tel. 55 4717 1210
richard.itriago@gmail.com



RESUMEN

Especialista en ventas internas y externas con capacidad de negociación, comercio industrial y atención al cliente como puntos fuertes. Excelentes aptitudes interpersonales y de gestión del tiempo. Representante de Ventas Técnicas con más de 6 años de experiencia en aceros especiales, inoxidable, metal no ferroso, maquinarias, herramientas, instrumentos de medición, operaciones de venta y marketing. Con éxito en la adquisición de nuevas cuentas e incremento de las ventas de las ya existentes.

APTITUDES

Negociador persuasivo	Responsable
Incremento de ingresos y rentabilidad	Entusiasta de la socialización en la red
Buenas aptitudes interpersonales	Excelentes habilidades comunicativas
Actitud positiva	Trabajador en equipo con motivación
Muy activo y motivado	Muy buenas aptitudes de organización
Sociable	De confianza
Excelente ética de trabajo	

EXPERIENCIA

Vendedor Junior

MAR 2017 – MAY 2017

GRUPO EMPRESARIAL B.S.V. – ACEROS B.S.V., CD. MÉXICO, MÉXICO

Cotización, asesorías, ventas y comercialización de derivados del Acero: Aceros Estructurales, Aceros Comerciales y Materiales de Construcción.

Representante de Ventas

ENE 2013-AGO 2016

SUMINDU S.A., BARCELONA, EDO. ANZOÁTEGUI, VENEZUELA

Visita de campo, comercialización, cotización, asesorías, ventas y post venta de aceros especiales, inoxidable y aleaciones no ferrosas, dirigidas a la industria metalmeccánica, automotriz, petrolera, química, petroquímica, turística, farmacéutica, naval y de alimentos, como materia prima para la fabricación de: Engranajes, Acoples, Bidas, Válvulas, Levas, Ejes, Tuberías, y piezas de alta precisión y complejidad, entre otras piezas de uso industrial; en toda la zona centro-oriental de Venezuela, tanto empresas privadas como del gobierno.

Gestioné una cartera de 120 cuentas, superando los objetivos de ventas del equipo propuestas mensualmente.

Aumenté el volumen de ventas agregando más de 30 cuentas en la zona de norte del país.

Negocié precios, condiciones de venta y acuerdos de servicio, satisfaciendo las necesidades del cliente.

Calculé precios, condiciones de créditos y otras especificaciones de las ofertas.

Redacté contratos de ventas para pedidos obtenidos y envié pedidos para su procesamiento.

Establecí prioridades en las tareas y los proyectos con el fin de cumplir los plazos más ajustados.

Asistí a reuniones de ventas mensuales y a cursos de formación en ventas.

Conocedor de las ventas y promociones existentes, así como de las políticas en cuanto a pagos y cambios y las prácticas de seguridad. Empleo 90% visitas de campo, y 10% trabajo administrativo en oficina.

Asistente de Ventas

MAY 2010-DIC 2013

SUMINDU S.A., BARCELONA, EDO. ANZOÁTEGUI, VENEZUELA

Cotización, comercialización y venta de materiales derivados del Acero (Aceros Especiales, Inoxidable) y aleaciones no ferrosas, como materia prima para la industria metalmeccánica, petrolera, química, petroquímica, naval y de alimentos, para la fabricación de: Engranajes, Acoples, Bidas, Válvulas, Levas, Ejes, Tuberías, piezas de precisión en general; vía telefónica 100% desde oficina. Satisfaciendo las necesidades y requerimientos del cliente y del mercado, en la zona centro-oriental de Venezuela.

Pasante de Ingeniería

ENE 2009 – MAR 2009

FLOWSERVER DE VENEZUELA S.A. – DIVISIÓN SELLOS MECÁNICOS, EDO. ANZOÁTEGUI, VENEZUELA

Análisis, reparación y mantenimiento de sellos mecánicos.

EDUCACION

Universidad de Oriente, Núcleo Anzoátegui, Venezuela

2003-2012

Titulo: Ingeniero Mecánico

CURSOS REALIZADOS

"Concreto Hidraulico", Acero BSV-México (Abril 2017)

"Técnicas de Excelencia en Ventas", Pits Soluciones, (Mayo 2016)

"Manejo Defensivo (Educación Vial)", SHA de Venezuela (Junio 2013)

"Manejo de Montacargas", SHA de Venezuela (Abril 2013)

Sierras Cintas "LENOX"; Sumindu (Julio 2012)

CAESAR II "CURSO PRÁCTICO DE FLEXIBILIDAD COMPUTARIZADA BÁSICO/INTERMEDIO-ESTÁTICO"; CENTAURO CONSULTORES, C.A. POR ING. CARLOS J. GOMES A. M.SC. PH.D. (2012)

"Láminas Antidesgaste / Antiabrasivas"; Sumindu (Mayo 2010).

"Los Aceros Clasificación y Aplicación"; Sumindu (Mayo 2010).

AUTOCAD 2008, Sport Computer S.r.l, (Julio-Agosto 2009).

Buenas Prácticas de Refrigeración, INCE Anzoátegui (Enero 2009).

Ingles Nivel Basico, KOE – Knowledge of English. (Julio – Diciembre 2003)

Mecánica Automotriz, INCE Anzoátegui. (2002-2003).

INFORMACIÓN PERSONAL

Estado Civil: Casado

Nacionalidad: Venezolano

Fecha de Nacimiento: 08 de Septiembre de 1986

Lugar de Nacimiento: Barcelona, Edo. Anzoátegui, Venezuela.

Cédula de Identidad Venezolana: 17.360.944

Pasaporte: 085002661

CURP: IIPR860908HNETRC04

REFERENCIA PERSONAL / PROFESIONAL

Ing. Jesús Coa
+52 55 2786 1844Ing. Egle Vasquez
+58 414 8170191Ing. Jorge Medina
+52 55 3322 0196Ing. Victor Sanchez
+58 414 5267576
