

Curriculum Vitae

Daniel Alberto Gallardo Arvizu.

Edad: 35 años

Estado civil: Casado

Dirección: Acozac oriente Mz 2 LT 27
Club de golf coral Acozac Ixtapaluca Edo. Mex. Móvil: 5565608828

Correo electrónico: oxigenoindustrial@gmail.com

OBJETIVOS PROFESIONALES

Desempeñarme y desarrollar a corto, mediano y largo plazo, todas mis capacidades con vocación y ética profesional, dentro del mercado nacional e incluso fuera de nuestras fronteras en ésta empresa de prestigio, dentro del sector de ventas industriales, ventas retail, y con el enfoque de satisfacer las necesidades de todo cliente prospecto o interesado de los productos y/o servicios. Entendiendo los escenarios de negociación con una perspectiva amplia, para la toma de decisiones.

Experiencia profesional.

Gerente de sucursal del 25/09/2014 a 28/09/2018

Empresa: Comercia Metálica Fe

Dedicada a la venta de Aceros planos , Perfiles Estructurales y Materiales ferreteros.

Teniendo a mí cargo departamento de Operaciones, (encargados de la carga, descarga acomodo de los materiales e insumos de la sucursal). Logística (encargados de la entrega local y foránea de pedidos de materiales) . Administrativos (encargados de el manejo de efectivos, facturación, remisiones, cobro de notas de salida.) Seguridad externa (encargados de la seguridad de la sucursal así como de los empleados)

Así como el inventario de la sucursal y los activos de la misma.

Controlando la entrada y salida de materiales por medio del personal de almacén garantizando así un inventario perfecto.

Generando ventas diarias a través de la atención al cliente.

Atendiendo cada una de las dudas que le pudieran surgir. Buscando el objetivo mensual solicitado por la empresa, lográndolo por medio de Ventas mostrador (dedicando toda la atención para buscar la venta de complementos ya sea materiales o insumos)

Ventas corporativas. Un ingreso importante pues el seguimiento a este tipo de requerimientos apoyaban al logro mensual en un 65 % por lo que la búsqueda de nuevas negociaciones nos invitaba a tomar parte en las necesidades de las diferentes empresas para identificar en que momento podíamos participar como proveedores y así cerrar nuevos negocios en beneficio del la tienda.

Búsqueda de clientes nuevos, actividad importante, pues de las nuevas relaciones dependen las nuevas oportunidades de negociación, por este motivo la búsqueda de clientes es fundamental no sólo para darnos a conocer, también para entender de qué manera se maneja el negocio ferretero, encontrando deficiencias de la competencia (servicio, precio, calidad) y utilizando las mismas a beneficio de nosotros.

Representante de ventas comerciales.

Empresa: Home Depot 12/05/2014

Dedicada a la venta de materiales de construcción y acabados finos, teniendo el cargo de Representante de ventas comerciales. Siendo una de las actividades principales la búsqueda de clientes nuevos. Dándole seguimiento hasta lograr el cierre de las negociaciones, en su mayoría empresas de construcción en el sector privado. Entregando el seguimiento de cada uno de los clientes por medio de reportes en CRM. Vendedor comercial.

Empresa: Praxair México 15/05/2012 a 24/04/2014

Dedicada a la venta de gases industriales y medicinales, integrándome al departamento comercial de la empresa como vendedor, dando seguimiento a clientes importantes, en su mayoría constructoras de estructuras metálicas. Coordinando para éstas la entrega de sus materiales e insumos.

Experiencia comercial.

- Desarrollo de nuevos clientes.
- Objetivos en los Indicadores Claves de desempeño (KPI).
- Estrategias en cuentas clave (KAM).
- Estrategias de ventas, prospección local, nacional y cierre de ventas.
- Licitaciones con SACM, ex GDF.

- Reactivación de clientes en lento movimiento.
- Recuperación de activos de la empresa.

- Implementación de contratos blindados.
- Negociación de precios y cobro de servicios.
- Seguimiento de requerimientos.
- Ventas Nacionales en puntos clave -> CIUDAD DE MÉXICO, EDO.MEXICO, PUEBLA, TLAXCALA, MONTERREY, TOLUCA, SAN LUIS POTOSI, GUADALAJARA, VERACRUZ, COAHUILA, QUERETARO. ETC.