

## DATOS PERSONALES

Nombre: Victor Manuel Sánchez Ríos  
Estado Civil: Soltero  
Fecha De Nacimiento: Octubre/20/1991  
Edad: 28 años.  
Dirección: Primer cerrada de Benito Juárez 12, barrio de san Martín,  
Tultepec, Estado de México.  
No. Cel.: 55 71 10 22 91  
No. Casa: 5892 4615  
Mail: [victor-102091@hotmail.com](mailto:victor-102091@hotmail.com)



**Objetivo laboral:** Colaborar con la empresa a fin de lograr explotar mis capacidades y conocimientos, para la mejora de la misma en todos los aspectos, por medio del buen manejo del ambiente laboral y un desempeño efectivo de las labores.

**Habilidades adquiridas:** Buen trato con las personas, habilidad de palabra, liderazgo, adquisición de responsabilidades, conocimientos computacionales, disposición para aprender cosas nuevas, perseverancia, proactividad.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

**Representante de ventas**  
**Nakomsa Komfort Ambiental**  
**Marzo del 2019 – Febrero 2020**

### Responsabilidades

Realizar cotizaciones, dar seguimiento a las mismas, realizar prospección a nuevos clientes, cierre exitoso de ventas, servicio al cliente antes durante y después de la venta, estar al pendiente de los envíos, entregas en tiempo y forma, dar seguimiento a garantías si fuera el caso, trabajo 100% en oficina.

### Habilidades

Trabajo bajo presión, comunicación efectiva, facilidad de palabra, toma de decisiones, resolución de problemas, alta responsabilidad de principio a fin, desde prospección hasta entrega de material, manejo de porcentajes en la modalidad de cascada, orientación al cliente.

**Representante de ventas**  
**Distribuidora VANJUPE**  
**Julio del 2017 – Octubre 2018**

### Responsabilidades

Representar a la empresa en colegios particulares de toda la república mexicana, área metropolitana y estado de México, implementar y seguir al pie de la letra las 4 fases efectivas para una venta exitosa (Prospección, seguimiento, cotización y cierre), elaborar logística de rutas, realizar rutas en campo, elaborar reportes de rutas, elaborar logística de entrega de material y resurtidos, así como realizar la cobranza.

### Habilidades

Trabajo bajo presión, trabajo en equipo, comunicación efectiva, facilidad de palabra, toma de decisiones, resolución de problemas, alta responsabilidad de principio a fin, desde prospección hasta entrega de material, manejo de porcentajes en la modalidad de cascada, orientación al cliente y al personal de ventas.

## **PREPARACIÓN PROFESIONAL**

Licenciatura en Administración de Empresas Turísticas (trunca)  
Universidad Bancaria de México (UBAM)

Centro de Bachillerato Tecnológico Industrial y de Servicios número 160 (certificado)

Centro de Entrenamiento y Formación en Artes Escénicas (CEFAE)

## **AREAS DE INTERES**

Ventas 100% oficina, Ventas 100% en campo, Ventas 50% oficina y 50% en campo, Puestos administrativos o a fin.