

Lic. Andrea Yunuen GonzálezHuanosta

Instructor de Capacitación

andreyunuen@gmail.com

5518430627 / 77006018

Morelos LT 14 MZ 52, Col. Ampliación Buenavista, Tultitlán, Edo.

De México.

28 años



OBJETIVO

Laborar en una empresa que me permita poner en práctica los conocimientos adquiridos en los años de formación académica y laboral, así como mi capacidad de planificación, organización y dirección del funcionamiento de un negocio en empresas afines.



EDUCACIÓN

□ 2012-2017

Ingeniería en Gestión Empresarial.

Tecnológico de Estudios Superiores de Coacalco.

Ced. Profesional. 11792053



HABILIDADES

Inglés ● ● ● ● ● ● ● ●

Excel ● ● ● ● ● ● ● ●

Office ● ● ● ● ● ● ● ●

- Trabajo en equipo.
- Comunicación efectiva
- Trabajo bajo presión.
- Liderazgo.
- Proactividad.
- Compromiso.
- Integridad.
- Responsabilidad
- Organización.
- Enfoque a resultados.



INTERESES



Música



Viajar



Entretenimiento



Cine



EXPERIENCIA PROFESIONAL

Becario de Capacitación GEPP

CEDIS Tlalnepantla, Edo. México

2019-2020 JCF

Administración e impartición del programa de Inducción a operadores telefónicos, personal de planta y ventas, formación como instructor, administración y entrenamiento de los programas internos de capacitación, desarrollo de contenidos de las capacitaciones, procesos de certificación, STPS- Carpeta legal: comisiones mixtas y planes y programas, STPS- Generación de constancias DC-3 y DC-4 anual.

Toyota Satélite

Auxiliar administrativo

2016-2018

Tlalnepantla, Edo. México

Responsable del departamento de Seminuevos.

Atención a los asesores y clientes, recepción y cotejo de documentación de los vehículos por comprar, revisando antecedentes en páginas como: ANCA, TRANSUNION, REPUVE, SAT, Gobierno de la CDMX y Edo. De México; así como de otros estados. Control administrativo del departamento: registro y gestión de ventas dentro de INTELISIS, así como facturación, compras, comisiones, pago a proveedores, alta de clientes; control del inventario de vehículos (verificaciones, tenencias, HyP, servicios, trámites, accesorios). Gestión de SICOP en ventas.

Coppel S.A de C.V

Ventas

2010-2012

Tultitlán, Edo. México

Responsable del departamento de Damas, manteniendolo en óptimas condiciones, elevando el volumen de ventas y minimizando las pérdidas por robo; conservando un ambiente de cooperación, comunicación efectiva, además capacitando al personal de nuevo ingreso, así como brindar apoyo al área de Notas Ropa para el cobro y recepción de mercancía.