



Josué Emmanuel Gámez Torres

Profesional con 20 años de experiencia en ventas, dirigiendo equipos de comercialización de Maquinaria Pesada, Montacargas, Equipo de Elevación, Generación de Energía y Servicio Postventa (Refacciones y Servicio). Experiencia atendiendo todos los segmentos de mercado, principalmente Construcción, Minería e Industria. Busco continuar desarrollándome profesional y personalmente, aportando mi experiencia, habilidades y conocimiento.

CONTACTO

✉ josue_gamez@hotmail.com

☎ +52 866 252 9577

📍 Condor 810, Fracc. Residencial Santa Cecilia
Santa Catarina, N.L. C.P. 66359

Privada Agua 612, Col. Santa Fé.
Monclova, Coah. C.P. 25720

🌐 <https://mx.linkedin.com/in/josue-emmanuel-gamez-torres-252681140>

APTITUDES

Liderazgo.
Negociación.
Comunicación efectiva oral y escrita.
Captación de negocio.
Gestión de Ventas.
Servicio al cliente.
Planificación de estrategias.
Orientación a resultados.
Manejo de personal.
Trabajo en equipo.
Interpretación de resultados.
Manejo de Kpi's.

INFORMACIÓN ADICIONAL

Disponibilidad para viajar y cambio de residencia.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

De Marzo 2022 a
Junio 2023
Monclova, Coah.

MÁQUINAS DIESEL SA DE CV

Gerente Regional (Ventas y Operaciones)

- Responsable Regional del Resultado de Venta, Administración, Cobranza, Almacén, Logística y Mantenimiento de Equipos.
- Coordinar, administrar y dirigir las sucursales de Monclova, Sabinas, Piedras Negras, Acuña y Hércules, en base a objetivos y metas establecidas de Venta y Utilidad.
- Apoyar en la solución de problemáticas para cumplir con los presupuestos de ventas e indicadores de control, a través de las ventas, servicio, cobranza y controles administrativos.
- Cumplir con las expectativas de crecimiento y cobertura del mercado.
- Preparar informes Operativos y Estratégicos para la Dirección.

De Julio 2021 a
Febrero 2022
Monclova, Coah.

MÁQUINAS DIESEL SA DE CV

Gerente de Sucursal (Ventas y Operaciones)

- Responsable Local del Resultado de Venta, Administración, Cobranza, Almacén, Logística y Mantenimiento de Equipos.
- Administrar, supervisar y controlar la unidad de negocio asignada a través de la venta, servicio, cobranza y controles administrativos para cumplir con las expectativas de crecimiento y cobertura del mercado.
- Verificar que se cumpla con las regulaciones locales, estatales y federales para el funcionamiento de la sucursal.
- Asegurar la rentabilidad de la unidad de negocio.
- Preparar informes y reportes para la Gerencia Regional y Dirección.

De Agosto 2011 a
Mayo 2014
Monterrey, N.L.

MÁQUINAS DIESEL SA DE CV

Gerente Comercial

- Atención a clientes Corporativos en Ventas de Maquinaria Pesada Nueva o Usada y Soporte Postventa (Refacciones y Servicio) de los segmentos de mercado Minería, Canteras, Agregados e Industria Acerera.
- Administrar, coordinar y evaluar el desempeño de la fuerza de ventas de los segmentos de mercado asignados.
- Implementación de estrategias para mantener clientes leales.
- Asistencia técnica a vendedores y clientes finales.
- Responsable de la realización del presupuesto de ventas y gastos anual.
- Preparación de informes y reportes para la Gerencia.

EXPERIENCIA PROFESIONAL (cont.)

De Junio 2006 a
Julio 2011
Monterrey, N.L.

MÁQUINAS DIESEL SA DE CV

Jefe de Ventas Refacciones

- Administrar, coordinar y evaluar el desempeño de la fuerza de ventas de refacciones.
- Mantenimiento y recuperación de cartera de clientes.
- Diseño e implementación de estrategias para penetrar, mantener y recuperar mercado.
- Dar seguimiento a la cobranza de facturas.
- Implementación y seguimiento de promociones sobre refacciones y servicio.
- Identificación de oportunidades comerciales de crecimiento.
- Elaboración de informes para el reporte a Gerencia.

De Mayo 2004 a
Junio 2006
Monterrey, N.L.

MÁQUINAS DIESEL SA DE CV

Especialista de Producto

- Soporte Técnico-Comercial a Clientes y a la Fuerza de Ventas de Refacciones en todas las sucursales de la empresa.
- Negociación directa con fabricantes de Equipo Original OEM.
- Desarrollo, comunicación e implementación de promociones.
- Seguimiento del desempeño de la fuerza de ventas.
- Capacitación presencial a la fuerza de ventas.

De Diciembre 2003
a Mayo de 2004
Monterrey, N.L.

CATERPILLAR MÉXICO SA DE CV (Manpower)

Ingeniero Industrial Técnico

- Soporte Técnico en el Departamento de Primeras Operaciones, a las líneas de Corte, Doblez, Biselado y Maquinado CNC de componentes, para las diferentes Líneas de Ensamble.
- Encargado de mantener en condiciones óptimas el proceso.
- Proporcionar las herramientas y el equipo necesario para garantizar la productividad de la línea, la calidad y la entrega a tiempo de los componentes.

EDUCACIÓN

Ingeniero Mecánico Electricista

Tec de Monterrey, Campus Monterrey

Agosto 1996 a Mayo 2001

IDIOMAS

Español

100%

Inglés

85%