

Flores García Onet Jesahbel
40 años
Calle Rayo Lote 50-B ext. 6 int. 301
Móvil. 55-17-03-04-39
Hogar. 55-90-26-87-19
E-mail: j81661357@gmail.com

HISTORIAL LABORAL

Departamento Línea 4 (2020- actual).

- Intermediaria en operaciones referentes a subcuenta Infonavit.

Aliat Universidades (2021-2022)

- Líder de servicios escolares: gestión de documentos requeridos por estudiantes, tales como boletas de calificaciones, certificados de estudio, carga de materias en sistema, elaboración de credencialización estudiantil.

Talent Box (2020-2021)

- Coordinadora de reclutamiento, captación de candidatos, evaluación, programar-realizar entrevistas y gestionar documentación para contratación.

Aceros Levinson S.A. de C.V. (2016-2020)

- Ventas ramo acerero en zona CDMX, creación de "puente" entre empresa y cliente.
Disipar dudas con respecto a los productos que se comercializaban.
Resolución de dificultades benéfico para ambas partes.
Seguimiento y atención a cartera de clientes, manteniendo así un nivel de satisfacción.
Establecimiento de un plan de ventas.
Detectar clientes potenciales.

Elaboración de cotizaciones personalizadas de acuerdo a las necesidades del cliente.
Entrega de reportes.

Equipos y Proyectos en Distribución Industrial S.A. de C.V (2013-2016)

- Jefa de ventas de material eléctrico industrial en zona CDMX. Planificación de ventas, establecimiento de metas y objetivo, motivación y evaluación de equipo de trabajo.

Grupo L'oreal (2011-2013)

- Supervisora de ventas en perfumería línea Cacharel para tiendas de prestigio. Pronóstico de ventas, buscar canales de distribución, investigar, sugerir y elaborar promociones: canjes, descuentos, regalos, promociones, etc.

Grupo Cerveceros Corona (2007-2010)

- Coordinadora y supervisora de ventas para eventos públicos. Plantilla de personal a mi cargo previamente seleccionado el cual se capacita para la distribución de producto. Supervisar metodología para la prospección y efectividad de las ventas.

FORMACIÓN

Universidad ETAC campus Coacalco 2003-2006
Licenciatura en Derecho

APTITUDES

- Capacidad de Adaptación.
- Habilidades Organizativas.
- Comunicación efectiva.
- Liderazgo.
- Trabajo en equipo.
- Habilidades de interacción.

- Empatía.
- Técnicas en ventas.
- Técnicas de negociación.
- Persuasión.
- Proactividad.
- Resiliencia.

DIPLOMAS

- Ventas ISO 9001-2008.
- Brigadista de protección civil.
- Curso de aceros.