



## Gerente de ventas Industriales Acero

6 años Experiencia

### Experiencia profesional

#### **2008-2013 Construsistemas Metalicos SA de CV**

Cargo: Gerente de Ventas.

Función: Elaboración de reportes de ventas y de metas, Elaboración de reportes de gastos de personal, Aplicación de técnicas de trabajo en equipo, recuperación de cartera, Negociación con clientes Enterprise, Manejo de ventas industriales, Manejo de personal de ventas Industriales, Manejo de personal de ventas telemarketing, Ventas y atención a clientes corporativos, manejo de Office, Word, Excel, Power Point, Outlook.

#### **2007-2008 La Ferrre Comercializadora**

Cargo: Ejecutivo de cuenta (ventas industriales)

Función: Recuperación de cartera, Elaboración de reportes de ventas (Forecast), Captación de clientes nuevos,

#### **2006-2007 Grupo Bimbo SA de CV**

Cargo: Vendedor

Función: Manejo de clientes, Ventas a detalle, captación de clientes nuevos, recuperación de cartera, elaboración de reportes de ventas.

### Formación académica

#### **2012-2012 Licenciatura en Ingeniería de la Construcción**

Instituto Tecnológico de la Construcción  
Estudios Truncos.

#### **1999-2001 Nombre de la titulación**

Institución que otorga el título  
Breve descripción de la formación adquirida

**Eduardo Meléndez Martínez**

Pedro María Anaya #94 Col.  
Ojo de Agua Del. Tláhuac CP  
13450

**Teléfono 55 58661483/ Móvil  
55 5138 7637**

E-mail  
edumema@yahoo.com.mx

## Otros datos

**Idioma**      **inglés: no**

**Informática Programa.** Excel, Word, Power Point, Outlook, Salesforce, TAN.

**Otra Información;**

**Curso: Harvard Manage Mentor (Habilidades Gerenciales).**

**Duración: 90 horas.**

**Periodo: Junio 2012.**

**Curso: Negociación Estratégica.**

**Duración: 16 Horas.**

**Periodo: Diciembre 2010**

**Curso: Master Selling & Process Expert.**

**Duración: 24 Horas.**

**Periodo: Octubre 2010.**

**Curso: Administración del Tiempo.**

**Duración: 13 Horas.**

**Periodo: Julio 2010.**

