

LIC. CARLOS HERNANDEZ TIJERINA



Monterrey, N.L.
Móvil 812-190-19-85
carloshdztijerina@hotmail.com
www.linkedin.com/in/carlos-hernandez-tijerina

Objetivo

Contribuir de una manera eficaz y responsable en el desarrollo de la mejora continua de la empresa, aplicando mi experiencia y habilidades, teniendo en cuenta la superación constante y un espíritu de visión a la excelencia, en dónde la calidad se practique día a día como forma de vida y se tengan metas definidas para el seguro progreso.

Formación Académica

1996- 2000 Universidad del Norte
Monterrey, Nuevo León
Licenciado en Administración de Empresas

Experiencia Laboral

Mzo-2023-Actual Grupo Villacero Gerente de ventas zona Norte

- Coordinación y supervisión de la operación comercial de la zona Norte,
- Crecimiento del 20% anual
- Implementación y ejecución de estrategias de venta, prospección, reactivación de clientes.
- Medición de KPI's
- Enlace entre el equipo de ventas y los principales departamentos incluyendo la planta.
-
- Cierre de negocios estratégicos
- Desarrollo de plan de crecimiento para clientes potenciales.
- Expansión de mercados
- Revisión de plan de negocios de clientes clave.
- Experiencia en desarrollo de clientes nuevos y recuperación de clientes en poder de la competencia.
- Desarrollo de nuevos canales de distribución

Nov.2005–Feb.2023 IKG de México, S.A. de C.V. (Fabricante de Rejilla de acero marca IRVING)

Gerente de ventas zona Norte y Occidente

- Coordinación y supervisión de la operación comercial de la zona Norte .
- Crecimiento del 25% anual en ventas
- Apertura y supervisión de dos Centros de Distribución.
- Desarrollo de clientes en Centroamérica
- Desarrollo de estrategias de prospección y ventas.
- Negociación de contratos de suministro con clientes clave
- Desarrollo de plan de crecimiento para clientes potenciales.
- Supervisión de a clientes en 17 Estados del territorio Nacional.
- Experiencia en con Gobiernos Estatales y Ayuntamientos municipales
- Desarrollo de nuevos distribuidores a nivel Nacional
- Participación en proyectos especiales con otras Divisiones del Grupo en USA
- Supervisión de mega proyectos como KIA y BMW

Sep.1992–Mar.2005 Aceros Santo Domingo, S.A. de C.V.

Gerente de sucursal

- Administración, ventas, embarques, inventarios, logística, nomina.
- Reclutamiento y selección de personal
- Apertura de sucursal en Guadalajara