



Mz G Lt 9 Edif. A
Unidad Habitacional Niños Héroes
Int. 301
C. P. 54763
Cuautitlán Izcalli, México.
Celular: 55 91 10 02 31
Correo electrónico:
marlenne.aguilar.vazquez@gmail.com
Puesto de Interés: Ventas administrativas, comerciales o área a fin.

ANA MARLENNE AGUILAR VAZQUEZ

Información Personal:

Estado civil:	Soltera	RFC:	AUVA830320TV0
Fecha de nacimiento:	20 de marzo de 1983	CURP:	AUVA830320MDFGZN07
Edad:	39 años	NSS:	90008314339

Educación:

Profesional: Licenciada en Mercadotecnia. Titulada

Cédula Profesional: 12847111

Objetivos:

Lograr mi superación personal y laboral a través del ejercicio profesional de mi carrera.

Competencias Laborales:

Adaptabilidad.

Creatividad.

Iniciativa y liderazgo.

Innovación.

Comunicación.

Orientación a resultados.

Trabajo en equipo.

Capacidad de negociación.

Planeación y organización.

Visión estratégica.

Experiencia profesional

Realización de investigaciones cuantitativas y cualitativas de mercados.

Sistematización de información para la implementación de estrategias comerciales orientadas al lanzamiento, distribución y ventas de productos y/o servicios.

Aptitud de negociación, liderazgo, actividad, participación en integración de equipos de trabajo, orientados al cumplimiento de metas organizacionales.

Experiencia Laboral

Marzo 2015 – Marzo 2020 (5 años) **TORNICOM (negocio propio)**

Puesto desempeñado: Gerente de Ventas.

Comercialización de tornillos, herramientas, material de seguridad, abrasivos y artículos industriales en general.

Motivo de separación: Inviabilidad económica por pandemia.

	<p>Julio 2012 – Marzo 2015 (3 años) CASA SOMMER, S.A. DE C.V. Puesto desempeñado: Jefe de ventas Tel.: 19880846 26298080 ext. 1105. Jefe inmediato: Lic. Alejandro Sánchez Romero Gerente de Ventas Nacional. Responsabilidades: Asistente de la Gerencia Nacional de Ventas, control de operación y seguimiento a los objetivos. (presupuesto, análisis de carteras, control de prospectos y propuestas de estrategias de ventas). Responsable del manejo del personal de ventas (Vendedores Telefónicos y Agentes de Ventas) y supervisión general de clientes actuales y prospectos, gestión del reporte mensual de ventas, mantenimiento de reportes por vendedor y apoyo administrativo. Encargada de operaciones de ingreso y egreso de clientes, elaboración de informes mensuales sobre la situación particular por cartera y a nivel general del departamento.</p> <p>Motivo de separación: Crecimiento profesional y económico.</p> <p>Septiembre 2011 – Julio 2012 (1 año) FERRETERA PEGASO, S.A. DE C.V. Puesto desempeñado: Ejecutivo de ventas Tel.: 52 20 97 99. Jefe inmediato: Lic. Lourdes Contreras. Gerente De Ventas. Responsabilidades: venta, cotización y compra de material (eléctrico, herramienta, plomería, aceros, etc.), control de pedidos, atención a clientes, apertura de cartera de nuevos clientes en toda la república mexicana prospectación enfocada a resultados y seguimiento de los mismos (labor de marketing).</p> <p>Motivo de separación: búsqueda de mayor ingreso.</p>
Cursos Recibidos	Microsoft Office, ISO9000, SAP, Calidad en el Servicio.