



# Jairo Moreno Buenrostro

## HISTORIAL LABORAL

Mayo 2023 - Actual

**Asesor de ventas Aceromex S. A. de C. V.** | Guadalajara , Jalisco

- Venta y asesoramiento personalizado al cliente, ventas canal construcción en occidente de México, prospección y captación de clientes nuevos, desarrollo de cuentas, cartera con ventas al inicio de 20 toneladas y a septiembre del 2024 canal contaba con ventas por 600 toneladas solo en derivados del alambren.

Febrero 2021 - Marzo 2023

**Asesor comercial Distribuidora Cruz Azul de Guadalajara S.A. de C.V.** | El Salto

Asesoría técnica en campo principalmente en tiendas de materiales para construcción, venta de cemento, mortero, cal, adhesivos, selladores y acero; Buscando siempre ser la opción correcta para la industria de la construcción.

- Asesoramiento al cliente y realización de presentaciones y demostraciones de productos.

Octubre 2020 - Marzo 2022

**Ejecutivo de ventas Grupo Nexgema S.A. de c.V..** | Guadalajara

- Control de stock y solicitud de reabastecimiento de productos en los puntos de venta, principalmente de la industria de los recubrimientos y pinturas
- Contacto diario con los clientes, de manera presencial, virtual o telefónica.
- Organización de rutas y concertación de visitas a clientes para presentar y promocionar los productos.
- Coordinación con otros departamentos durante la fase de prospección, oferta y negociación de contratos.

## FORMACIÓN

2009

**Licenciatura en Mercadotecnia** | tunco

Centro Universitario Enrique Díaz de Leon, Guadalajara

📍 Jesus Urueta #2121, 44730,  
Guadalajara

📞 333 139 49 98

✉️ jairo\_morenob@hotmail.com

🚩 Mexicana

🔗 Casado

## RESUMEN PROFESIONAL

Especialista en asesoramiento comercial con 20 años de trayectoria. Cuento con un profundo dominio de tácticas de venta que me permiten concretar acuerdos comerciales beneficiosos. Me gustaría contribuir con mis conocimientos y experiencia al logro de las metas de ventas de su empresa.

## APTITUDES

- Facilidad para comunicar
- Orientación a resultados
- Dotes comerciales
- Constancia y dedicación
- Proactividad y dinamismo
- Captación de clientes