
Viridiana Rivera Fuentes

Colonia	Galaxia
Avenida	Carlos Hank González
Municipio	Cuautitlán
Cel.	5511246203
Correo	raveri_1983@yahoo.com.mx
Estado civil	soltera
Edad	37 años



Objetivo.

Compromiso estar orientado a la visión y misión de la empresa
Desarrollo de estrategias de planeación y análisis estratégico mediante el proceso Balanced Scorecard
Solución de problemas y trabajo en equipo
Tener crecimiento dentro de la empresa mediante el trabajo por resultados

Formación académica

Maestría:	Administración Financiera
Institución	Universidad Bancaria
Documentos:	Título, cédula y certificado
Ciclo escolar:	2013-2017

Carrera:	Mercadotecnia y Publicidad
Universidad	Mexicana Cuautitlán
Documentos:	Título, cédula y certificado
Ciclo escolar:	2007-2011

Carrera:	secretaria ejecutiva
Preparatoria	Bachillerato Tecnológico
Documentos	Título, cédula y certificado
Ciclo escolar	1999-2002

Valores:	Responsabilidad., trabajo en equipo, perseverancia, compromiso Honestidad, Puntualidad
-----------------	---

Experiencia Laboral

Empresa FANOSA S.A DE C.V
Puesto Asesor de ventas de Construcción sistemas de constructivos
Periodo 07 de agosto de 2018 al 07 de agosto 2020

Funciones:

- Prospección, visitas a empresas, negociación y cierre de venta 80% campo
- Atención a clientes
- Elaboración de cotizaciones y órdenes de compra
- Cotizaciones y pedidos ORACLE
- Sistema CRM
- Trabajo mediante KPI'S ventas generales
- Cumplimiento de objetivos de venta mensuales y anuales
- Pronósticos de venta mensuales, anuales
- Revisión y entrega de facturas y cobranza del cliente
- Seguimiento a las entregas de material

Empresa BBVA Bancomer Servicios Administrativos
Puesto Ejecutivo de cuenta de centro de negocios
Periodo 23 de marzo 2018 al 23 de julio 2018

Funciones:

- Prospección, visitas a empresas, negociación y cierre de venta 80% campo
- Atención a clientes
- Elaboración pedidos de terminales punto de venta
- Revisión y entrega de facturas
- Cursos de plataforma Bancomer
- Cumplimiento de objetivos de venta mensuales y anuales
- Pronósticos de venta mensuales, anuales
- Seguimiento y entrega de terminales punto de venta

Empresa CEMPOSA S.A DE C.V
Puesto Asesor de ventas construcción de sistemas prefabricados y EPS
Periodo 07 mayo 2010 al 23 marzo 2018

- Prospección y cerré de ventas con clientes AAA y AA
- Asesoría a los clientes y diseñar nuevas soluciones
- Visitas a empresas y atención a clientes
- Soporte financiero, estadístico, operativo y de información del departamento
- Pronósticos de venta y cotizaciones
- Prospección y cierre de negocios
- Coordinar y rastrear las entregas de clientes
- Revisar la facturación y cobranza del cliente
- Visita de proveedores y atención
- Apoyo a compras

- Presupuesto de promocionales

**Asistente de ventas construcción sistemas Prefabricados
07 mayo 2010 al 2013**

- Manejo se SAP elaboración de cotizaciones, órdenes de compra.
- Investigaciones de mercado, prospección, elaboración de bases de datos y telemarketing
- Pronósticos de venta, manejo de inventarios kan ban
- Generar los programas de compra y producción
- Análisis de canales de venta y desarrollo de estrategias de marketing.
- Organización de eventos en stand, expos y conferencias
- Genere cartera de proveedores de empaque y embalaje
- Elaboración de cotizaciones y órdenes de compra