



CURRICULUM VITAE

LI Antonio Rosas Molina

Titulado 1996 ITH

Privada Nuez 12728 int. 18
Urvi Villas del Prado, cp 22170

Cel. 6462576747 Casa 664 6174416 Mensajes 6632067406

Email Antonio_rosas1@outlook.com

Skype [antonio_rosas1_1](https://www.skype.com/people/antonio_rosas1_1)

Objetivo: Tener un Desarrollo Integral a largo plazo dentro de la Compañía, con Honestidad, Responsabilidad y Trabajo en Equipo.

Experiencia

02-2023 – ACTUALMENTE Metal Panel s.a. de c.v. Ejecutivo de Ventas BC.

Contacto: Jonathan Hernández, Gerente Tijuana, tel. 6644385781

Atención a clientes con solicitud de cotización telefónica, en visita o en frío, la región de atención es Tijuana, Tecate, Ensenada, Mexicali, para proyectos y obras de construcción de naves industriales, edificios verticales, comerciales, residenciales que requieren los materiales y servicios de la empresa.

07-2022 –02-2023 Doseme internacional sa de cv Ejecutivo de Ventas BC.

Contacto: Jose Luis Salinas, Gerente de Zona Norte, cel.

Atención a clientes en el noroeste de México, BC, Sonora, con promoción y venta de proyectos de acabados de construcción industrial, comercial, vertical que requieren complementar sus proyectos de acabados de construcción

02-2018 – 06-2022 Grupo Anbec s.a. de c.v. Ejecutivo de Ventas BC.

Contacto: Javier Márquez, Gerente de Zona Tijuana, cel. 6641519218

Actividades: Atención y servicio a clientes en zona de trabajo definida de Tijuana, constando de 34 clientes en total con los que se agregaron durante el tiempo de trabajo. Se detectaron nuevos prospectos a los que se les inicio proceso de alta como clientes. Tuvimos en este periodo faltantes de producto por más del 60% para la venta clientes con lo que se complicó el cumplimiento de cuotas mensuales por lo que decidimos dejar el puesto.



CURRICULUM VITAE

08-2018 – 02-2022 LC3 Soluciones Constructivas sa de cv, Ejecutivo Ventas BC.

Contacto: Arq. Marco Jose Lopez B. Gerente General Cel. 6671030667

Actividades: Atención a clientes y prospectos en la zona de BC(Tijuana, Mexicali, Tecate, Rosarito, Ensenada, San Luis Rio Colorado, Nogales, Hermosillo, Sonora). Los mercados de atención es de constructoras, Industria maquiladora, Despacho de ingenieros y arquitectos, colegios especializados, Proyectos y mantenimiento de infraestructura, Salud, Educación de gobierno federal y del estado y municipio. Especificación de materiales en licitaciones, anteproyectos y proyectos en proceso. Servicio postventa y desarrollar relaciones comerciales a largo plazo con clientes.

Atención a las áreas de compras, remodelaciones, logística, ingenieros y arquitectos en obra para definir materiales, colores y presupuestos asignados. De los clientes más importantes están IAMSA, FINSA, PI Nicoya, ATISA, New City, Grumesa, Cosmopolitan Group, Constructora Makro, Hermosillo y Asociados, Despacho Moreno, Deurba Construcciones, SEICA, PCCAD, Rancho Sierra Inmobiliaria, PPYT, Gusa Construcciones
Se lleva a cabo el ciclo completo de venta: Prospeccionar, Presentar productos, Cerrar órdenes de compra, Logística, entrega de materiales, instalación, supervisión y servicio post-venta para detectar nuevas ordenes de compra o colocar nuevos productos al cliente.
Administración de 22 proyectos actualmente en la zona asignada, seguimiento y cierre de estadísticas.

02-2018 - 07-2018 Promotora Sol del Caribe, Administrador Aeropuerto Tijuana, Tijuana, bc.

Contacto: Lic. Cristal Arcos, Recursos Humanos, Telefono 9981585181

Actividades: Administrar la ventas diaria, registro en bitácora, deposito de efectivo, envio de reportes a la gerencia en Cancun. Asi mismo representar a la empresa ante las autoridades del aeropuerto para solicitudes de altas y bajas de personal promotor, cambios en la imagen y pagos. La compañía nos traslado al aeropuerto de Bajío por remodelación del aeropuerto de Tijuana, pero no estuvimos de acuerdo con las nuevas condiciones de sueldo y prestaciones en el destino.

09-2017 - 08-2018 Inmobiliariaa Secoba Son, S.C., Promotor mediador, Tijuana, bc.

Contacto: Lic. Maria del Carmen Moreno F., Gerente, Telefono 6622148025

Actividades: Búsqueda de clientes con créditos vencidos en la base de datos proporcionada por la empresa en la zona de Baja California, ofrecer y convencer con los convenios de mediación de los créditos para reestructurarlos y ofrecerles mejores condiciones de pago. Se agenda con los clientes citas para firma y cierre. Esta actividad es por horas por lo que hemos venido desarrollándola de manera conjunta con otra de tiempo fijo.



CURRICULUM VITAE

02-2017 - 09-2017 Osram-Ledvance, Ejecutivo ventas bc.

Contacto: Ing. Oscar Quezada, Gerente de Zona, Teléfono 33-34965922

Actividades: Atención del canal de mayoreo eléctrico en la zona de BCN y BCS, compuesto de distribuidores: Procables, Grupo Petsa, Sensa, Grupo Díaz, cada uno con sus sucursales; Se dio capacitación al personal de ventas, Revisión de inventario, exhibición de productos y productos en campañas de publicidad en piso de ventas, proyectos y seguimiento, servicio post venta. Visitas a obras en la zona, Constructoras, Despachos de ingenieros y arquitectos. Posteriormente se me asignó la Atención al canal de autoservicio y abarrotero compuesto de Calimax, El Florido, Granja vista al Mar, Grupo Z, inventario, generar ordenes de pedido, promociones y marketing mensual.

Atención de proyectos con campañas de marketing y promocionales en la zona especificando la marca, haciendo demostraciones de productos para aplicaciones del cliente y promotores.

03-2016 – 12-2016 Herramientas y Soporte en Manufactura sa de cv, Ejecutivo Ventas (Baja California Norte)

Contacto Ing. Julio Huerta, Recursos Humanos . Oficina 6621 168110

Actividades: Atención de mercados de constructoras, despachos de arquitectos e ingenieros, gobierno del estado y municipio, proyectos de obras nuevas y remodelaciones de edificios para productos en acabados de construcción. Control de 35 proyectos, seguimiento y cierre de obras, servicio post-venta.

Manejamos varias marcas de acabados de construcción: puertas, cortinas, rampas, mamparas sanitarias, controles de acceso a estacionamiento, racks de almacenamiento y topes de caucho. Dentro de los clientes principales están Hermosillo y Asociados, Grupo Afal, IAMSA, Constructora Makro, PPyT, Grumesa, Arquitectura Vital, Avalon, B&C Construcciones, Calo, Casapia, CEUSA, Jurado Constructora, Cosmopolitan Group, Cyma, De la Peña Ing., Grupo Melo, Kiliwas, Icasa, Nishikawa, Proser, Quatro Constructora, Raima, UABC, Zero Urbanizaciones.

03-2015 - 02-2016 FG Ingeniería, Ejecutivo Noroeste Comisionista (Baja California Norte)

Contacto Ing. Fernando Garcia Gerente Oficina 3316000285

Actividades: Responsable de la atención de ventas en Baja California Norte, sirviendo a nuevos clientes con productos Ideal, Fibra óptica y cables Belden; con la comercialización y entrenamiento, Logística, Proyectos y seguimiento, establecer las relaciones con Oem's, CFE.



CURRICULUM VITAE

11-2014- 02-2.015 International Products and Services, S. de RL de CV (IPS) Ventas Ejecutivo Noroeste (Baja California Norte)

Contacto Ivonne Orozco RH, Oficina 01614-417-9012

Actividades: Responsable de la atención de ventas en Baja California Norte, sirviendo a nuevos clientes con productos Zebra y Honeywell Intermec con el entrenamiento, Inventario, Logística, Proyectos y seguimiento, establecer las relaciones con el Gobierno del Estado, fabricantes, Oem's, CFE. Preparación para abrir la nueva oficina, y encontrar nuevos empleados. La cuota mensual de la zona es de 1 millón de pesos.

1-2014- 04-2014 Sigma Solutions Commerce Group. S.A. de C.V. (Sigtronic); Puesto Ejecutivo de Ventas Noroeste (Sonora, Baja California Norte y Baja California Sur)

Contacto Gerente RH Javier Juarez Oficina 55-5256 1387

Actividades: Responsable de la atención de la zona noroeste cubriendo los estados de Sonora, Baja California Norte y Baja California Sur, atendiendo a los distribuidores con capacitación, Inventarios, Logística, Proyectos y seguimiento, desarrollar relaciones con Gobierno del Estado, CFE, Constructores Electricos, despachos de arquitectos y diseñadores. Realizar aumentos en las cuotas mensuales de ventas y Anuales. La cuota mensual en la zona es de 1.1 millones de pesos.

02-2013- 07-2013 Corev de México Puesto Gerente de Ventas Noroeste (Sonora, Sinaloa, Baja California Norte y Baja California Sur)

Contacto RH Barbara Leon, Oficina 01 55 18644041

Actividades : Responsable de la atención de la zona noroeste cubriendo los estados de Sonora, Sinaloa, Baja California Norte y Baja California Sur, atendiendo a los distribuidores con capacitación, Inventarios, Logística, Remodelación de Tienda, Proyectos y seguimiento, desarrollar relaciones con Gobierno del Estado, despachos de arquitectos y diseñadores. Realizar aumentos en las cuotas mensuales de ventas y Anuales. La cuota mensual en la zona es de 2.5 millones de pesos.

01-2012-2-2013 Dastec de Tijuana Puesto Gerente de Ventas Baja California Norte (Tijuana, Mexicali, Rosarito, Ensenada, San Quintín)

Actividades : Realizar venta de las líneas de productos a clientes en el Estado de Baja California Norte (Tijuana, Mexicali, SLRC, Pto Peñasco, Ensenada, San Quintín), Cotizaciones y registro de venta a pedidos de clientes de mercados Industrial, maquiladoras, constructoras eléctricas, Oficinas de Arquitectura, Gobierno, Refresqueras y Construcción. Análisis y Diseño de proyectos de clientes en la zona con apoyo de fabricantes, aportar soluciones y sugerencias en presentaciones. Supervisión de Cobranza y seguimiento a la facturación de clientes. La cuota en la zona es de 1.5 millones de pesos.

06-2010-11-12-2011 ABB México S.A. DE C.V. Puesto Gerente de Ventas Baja California Norte (Tijuana, Mexicali, Rosarito, Ensenada, San Quintín, Guerrero Negro)



CURRICULUM VITAE

Contacto RH María Dolores Flores, Oficina 01 55 36019500

Actividades : Realizar la administración del territorio de BCN, control de distribuidores, integradores, Minas y Dependencias de Gobierno (Cespt, CEA, CFE) en automatización y control, especificación y venta de las líneas de Low Volaje Products a clientes en el Estado de Baja California Norte (Tijuana, Mexicali, SLRC, Pto Peñasco, Ensenada, San Quintín) realizar cotizaciones en el sitio de visita así como enviarlas vía email, o telefónicamente. Apoyo con la especificación y cotización de las divisiones de Drive and Motion, Media Tensión y Alta Tensión. Desarrollar planes de trabajo de acuerdo con la gerencia Nacional y Regional. Recuperación de cobranza con distribuidores en la zona y clientes especiales. Detección de nuevos proyectos en la plaza para canalizarlos con los clientes de la zona. Control de proyectos vía WEB y avances. La cuota de ventas para la zona era de 3.5 millones de pesos mensuales

04-2009-05-2010 Eléctrica Sonora Puesto Gerente Hermosillo, Sonora

Contacto Ing. José Luis Moreno, .Oficina TEL. 016622161171

Actividades. : Administración de la Eléctrica, que incluye Control de Proveedores, Control de inventario, Personal actual(5 personas), Pagos, Depósitos, Cotizaciones de Proyectos de clientes, Venta de materiales, Visitas a clientes en la plaza de Hermosillo, Se ha negociado con proveedores líneas de crédito y plazo de pago para proyectos y material de stock, control de precios y revisión de sistemas administrativos actuales. .. Al día de hoy lo más significativo ha sido el control de la administración y los créditos nuevos de proveedores para la empresa, así como el incremento de proyectos nuevos.....

01/2009 - 4/2009 SRD Puesto Ingeniero de Ventas Externas Tijuana Baja California

Contacto Ing. Benjamín González, Oficina 016646240641

Actividades : Búsqueda de nuevos clientes para la empresa, administración de proyectos en la plaza de Tijuana, Mexicali, Ensenada, cotización de proyectos, coordinación del personal en la instalación. Dentro de los logros alcanzados en este corto tiempo son el proyecto de Valle de las Palmas, con un complejo de 5 edificios más otros dos que se agregaron de manera posterior.

07/2004-01/2009 End 2 End Comm. Lider Instalaciones Gilbert, Az.

Contacto Ing. Mario Villegas, Oficina 0014805458800

Actividades : Líder técnico de instalaciones, Instalar nuevos y remodelaciones de proyectos para clientes, incluye: Diseño de rutas para instalar cableado, Cableado CAT 5e, CAT 6, fibra óptica, Instalar / Terminar etiquetas, jacks, tapas, Terminar cables para voz, CAT 5e, CAT 6, fibra óptica, Terminación de multipares telefónicos, Coordinación de cuadrilla para instalaciones, Control de inventario de productos, Reuniones con clientes para avances de proyectos, Realizar pruebas de cableado en CAT 5e, CAT 6, fibra óptica, instalación de Gabinetes, UPS y Charola en Sites.



CURRICULUM VITAE

07/2000-07/2004

ABSA Sonora s.a. c.v. Ingeniero de ventas Telecom

Sonora/Sinaloa

Contacto Ing. Jesús Jaime Tadeo, Oficina (662) 109-0170

Actividades : Ventas de Telecomunicaciones para zona de Sonora y Sinaloa, Responsable por objetivos de ventas de la compañía, Atención a los estados de Sonora, Sinaloa y parte de Chihuahua, Coordinación de las oficinas de Nogales, Obregón, Culiacán y Hermosillo, Entrenamiento para ISP's en normas de cableado estructurado, Atención a Clientes en cada proyecto para revisiones de avance, Realizar estimaciones por años de ventas, incluyendo ventas por plaza, y clientes, Ventas de productos para Panduit, Belden, Hoffman, Fluke Networks, Allied Telesyn, Leviton, APC, Cablofil, Rittal, Rad., Axxis Cameras, CPI.

Reuniones con clientes acerca de nuevos proyectos con ISP's y certificación de redes, Contacto con clientes Gobierno (Estado y Municipios), Universidades, empresas, CFE, contratistas y concursos, Ventas a Maquiladoras de la zona asignada en áreas de producción, mantenimiento eléctrico, sistemas.

Dentro de los logros alcanzados están el haber desarrollado dentro de la empresa el área de telecomunicaciones, ganado proyectos y concursos de manera conjunta con los ISP's, entrenamientos a clientes finales. La cuota de ventas en la zona era de 1.5 millones de pesos

Entrenamiento de Producto

Productos Automatización y Baja Tensión ABB, Productos de Panduit Eléctrico y Comunicaciones, Belden Eléctrico, Sonido, Coaxiales, Comunicaciones, Hoffman, Gabinetes Comunicaciones, Industrial, Especiales, Fluke Networks, Allied Telesyn, Leviton, APC, Cablofil, Rittal, Axxis Cameras, Hubbell Alta Tensión, Herramientas, Comunicaciones; Atención a clientes. Conceptos básicos de automatización. Transformadores IG Leviton, Zebra, Honeywell, Intermecc.

Cursos y Seminarios

Curso de Inglés Sin Barreras autodidacta

Curso "Teoría y Herramientas del Proyecto de Negociación de Harvard" CMI International Group 2011, Gonzalo Robaina director CMI y Universidad Anáhuac, Dra. Laura Iturbe Galindo.