

C.P Francisco Javier Arana Rojas

Currículum Vitae



Colonia Los héroes de Toluca 2da sección.

Teléfono (Celular)- 044 722-20-15-118 Dom: 722 690 9230

Email: javier.arana73@hotmail.com ,

Resumen de Capacidades

- Profesionista orientado a resultados, con 20 años de trayectoria profesional creciente y exitosa, altamente motivado, desarrollador de equipos de trabajo multifuncionales y multidisciplinarios, habilidad para desarrollar e implementar estrategias que den un valor agregado a los resultados de la compañía, habilidad para el desarrollo y promoción del personal.
- Experiencia en planeación de presupuestos, administración del riesgo, reportes directos, planeación, análisis de costos y relación estratégica con proveedores y socios comerciales.
- Fortaleza en el análisis y solución de problemas. Manejo efectivo de múltiples prioridades y proyectos. Capaz de desarrollar y mantener relaciones laborales productivas a todos los niveles de la organización. Capacidad de aprendizaje en muy corto tiempo.
- Lic. En Contaduría Pública; Facultad de contaduría y administración del estado de Guerrero.
 - ERP's como QAD, SAP, EPICOR, SAE.SUMMA.

Experiencia Profesional

Metrika Mexico s.a de cv. (Ocoyoacac,edo de mex)

Jefe de Compras Junio 2016. Julio 2018

Descripción de la Empresa: Fabricación de Muebles para Oficina de alta calidad..

Responsabilidades del Puesto:

- Análisis y definición de estrategias de contratos a proveedores.
- Responsable directo de las Materias primas, acero, refacciones, artículos varios de la planta.
- Costeo de las diferentes compras (ahorro 10% mínimo en todas las compras)
- Maquiladoras.
- Mantto.de refacciones vehiculares.
- Coordinar la ruta de compras de caja y recolección.

Grupo Industrial Miro s.a de cv. (Lerma,edo de mex)

Jefe de Compras Agosto 2015, Mayo 2016.

Descripción de la Empresa: Fabricación de Textiles desde la transformación de Algodón hasta tela terminada.

Responsabilidades del Puesto:

- Análisis y definición de estrategias de contratos a proveedores (180 días de crédito).
- Responsable directo de las Materias primas, refacciones, artículos varios de cuatro plantas.
- Costeo de las diferentes compras (ahorro 10% mínimo en todas las compras)

Alimentos de Alta Calidad el Pedregal s.a de cv. (Toluca de Lerdo)

Gerente de Compras Agosto 2014 a Mayo 2016.

Descripción de la Empresa: Fabricación de Alimentos para Acuacultura y mascotas (Peces, Camarones, Perros, Cerdos)

Responsabilidades del Puesto:

- Análisis y definición de estrategias de contratos a proveedores.
- Responsable directo de las materias primas para producción basado a la explosión de ventas.
- Análisis de costeo de precios para realización de listas de precios.

Grupo Internacional Caor sa de cv. (Distribución y Logística MAC S.A.P.I de c.v)

Gerente de compras Mayo 2012 a Mayo 2014

Descripción de la Empresa: Distribución y comercialización de ferretería, automotriz y cerámica, parcial en la república mexicana.

Responsabilidades del Puesto:

- Análisis y definición de estrategias de contratos a proveedores.
- Superar los objetivos, metas, logros del ribete.
- Edición 2013-2014 del catalogo MAC.
- Objetivos: Margen del 16%, Nivel de Inventario: 35 días, Nivel de Servicio: 98%

- 17,000 skus en el giro del negocio
- Volúmenes de compras de \$40 millones mensuales
- Creación de la Política y Procedimiento de compras.

Operadora de calzado de occidente S.A. de C.V. (CALZADO MODELI)

Gerente de ventas Regional división centro- sur, Junio 2010 a Mayo 2012

Descripción de la Empresa: Distribución y comercialización de calzado, ropa y accesorios por catálogo, a toda la república mexicana.

Responsabilidades del Puesto:

- Responsable de la Dirección del Equipo de las diferentes sucursales.
- Crear, Dirigir, administrar y controlar las áreas de cada departamento. (gerencia, ventas, Almacén)
- Análisis y definición de estrategias. – para la distribución del catálogo Modeli.
- Desarrollar y ejecutar el plan anual de operaciones y la estrategia a 1 año. Superar los objetivos, metas, logros proporcionando un soporte efectivo a las áreas comerciales y finanzas de la compañía.
- Estrategias para la pronta respuesta de los clientes y distribuidores de la marca.

Logros en el Puesto:

- Desarrollo de distribuidores.
- Desarrollo de estrategias para incrementar las ventas mensuales.
- Participación en estrategias para incrementar los productos en el catálogo (incursión de marcas en ropa y calzado)
- Creación de política y procedimiento de compras.

Calzado Mega S.A. de C.V. (CATALOGO MEGA Shoes)

Gerente de Compras corporativas, Noviembre 2003 a Mayo de 2010.

Descripción de la Empresa:

Distribución y comercialización de calzado, ropa y accesorios por catalogo, a toda la república mexicana.

Responsabilidades del Puesto:

- Responsable de la Selección del modelaje a incluir al catálogo (Ropa y Calzado)
- Análisis y definición de estrategias. – para la distribución del catalogo MEGA Shoes.
- Estrategias para la pronta respuesta del proveedor de refacciones automotrices (autos y motocicletas)
- Creación del equipo de cambaceo.
- Creación de la Política y Procedimiento de Compras.
- Creación de la Política de Devoluciones.

Logros en el Puesto:

- Reducción de precios en el catálogo. (realización, producción e impresión)
- Desarrollo de estrategias de suministro garantizando el abasto de materiales para el proyecto de expansión de sucursales del grupo.
- Contratación de artistas para dicho catalogo.

Yoli de Acapulco S.A de C.V.

Supervisor de Compras y almacenes, Enero 1998 a Octubre de 2003.

Descripción de la Empresa: Distribución y Comercialización de Refresco embotellado grupo coca cola.

Responsabilidades en el puesto:

- Compras realizadas con un mínimo de 8 hrs.
- Responsable del stock de refrigeración de los diferentes almacenes del grupo a nivel estado.
- Compras programadas con un mínimo de 6 meses por estadísticas de consumo de cada almacén, en las diferentes bodegas del grupo.
- Compra de materiales ferreteros para el grupo. (diablos de carga uso stock material de rotación A)
- Manejo de stock de almacenes de máximos (45 días) mínimos (15 días) y reorden (30 días)
- Manejo de seguridad confidencial en promociones de mercadotecnia y proyectos del grupo.

Logros en el Puesto: Ahorro en compras de un 5% anual promedio. Supervisión de almacén general corporativo.

CASADO CON TRES HIJOS (17, 13, 11 AÑOS)